



Örebro 31 mars 2020

KB18 förvärvar KS Industriservice och Däldens Mekaniska

– Tidaholmsföretagen kommer att samarbeta nära Mekverken Tool i KB18 Industri

KB18 Företagsförädling AB förvärvar KS Industriservice och Däldens Mekaniska i Tidaholm. Industri är ett av de områden inom vilka KB18 vill växa och förvärvet är ett led i det. De tre bolagens utbud och kompetens kompletterar varandra och tillsammans har de större möjligheter att vara en viktig partner till stora industriföretag, vilket skapar goda förutsättningar för tillväxt.

Produktion och försäljning inom Mekverken Tool, KS Industriservice och Däldens Mekaniska kommer att koordineras inom ramen för KB18 Industri samtidigt som företagen drivs vidare som separata bolag.

– Ledstjärnan är samarbete inom områden som skapar värde för kunderna, utan onödig byråkrati. Det här är ett offensivt förvärv som grundar sig i en övertygelse om att vi tillsammans snabbare kommer att kunna leverera mer till fler stora industrikunder. Vi är stora nog att vara trygga som partner och små nog att vara flexibla när förutsättningarna förändras, vilket inte minst är viktigt i en tid präglas av Corona-oro, säger Mikael von Elern, vd för Mekverken Tool, chef för affärsområdet KB18 Industri och partner i KB18.

Genom förvärvet får Mekverken Tool större produktionskapacitet, fler tillverkningsmetoder och bättre produktionsplanering. KS Industriservice och Däldens Mekaniska får, i tillägg till större produktionskapacitet och fler tillverkningsmetoder, även bättre processer och struktur. Tillsammans har företagen ett större produktutbud att erbjuda till fler kunder.

– När jag väl bestämt mig för att sälja mina företag var det viktigt att hitta rätt köpare. KB18 var mer jordnära än andra intressenter, de förstår hur vi jobbar och vi delar samma syn på hur vi man driver företag. Jag känner verkligen att det här kommer att bli riktigt bra. Tillsammans blir vi mer relevanta för kunderna, säger Jonny Karlsson, säljare av KS Industriservice och Däldens Mekaniska.

Jonny Karlsson jobbar kvar i bolaget som vd för KS Industriservice och Däldens Mekaniska. Han rapporterar till Mikael von Elern som är affärsområdeschef för KB18 Industri och vd för Mekverken. KB18:s partner Håkan Bay-Eriksson blir försäljningschef KB18 Industri med ansvar för att koordinera försäljningsinsatserna i de olika bolagen.

För ytterligare information;

Mikael von Elern, vd för Mekverken, partner i KB18 Företagsförädling och chef för dess affärsområde KB18 Industri, tel: 073-423 65 01, epost: mikael.vonelern@kb18.se

Jonny Karlsson, vd för KS Industriservice och Däldens Mekaniska, tel: 0502-747070, epost: jonny@ksindustriservice.com

Läs mer om Mekverken på www.mekverken.se, KS Industriservice på www.ksindustriservice.com, Däldens Mekaniska på www.daldensmek.se och om KB18 Företagsförädling på www.kb18.se.

Rådgivare till KS Industriservice och Däldens Mekaniska i samband med förvärvet är Företagsförmedlingen, Andreas Arnewid, www.ffkf.se